

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа на закупку сигнализаторов

Сведения о заказчике				
Полное наименование		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Юридический адрес		Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5		
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры		Мархотенко В.Н. – инженер ООЗО управления МТО г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб.201Б, тел.: +375(174) 29-88-82; Казак Сергей Николаевич – зам. начальника отдела общезаводского оборудования управления МТО; г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб. 217А, тел: +375(174) 29-86-92.		
Адрес эл. почты		mto@kali.by		
Сведения о предмете закупки				
№ лота	Наименование товара (или аналог)		Требования к предмету закупки	Кол-во, шт.
1	Сигнализатор светозвуковой СЗС-01-1.230В, цвет красный		В соответствии с типовым заданием №8.9	44
2	Сигнализатор звукоцветовой СЗС-01, 36В, цвет красный		В соответствии с типовым заданием №8.8	39
3	Сигнализатор звукоцветовой, 36В, РН2 СЗС-02М		В соответствии с типовым заданием №8.10	26
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с зам. генерального директора по материально-техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.				
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты		Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя / выпуска товара для внутреннего потребления. Отсрочка платежа не менее 45 календарных дней.		
Требуемый срок поставки		Наименьший срок поставки.		
Место поставки		Солигорский р-н, Минской обл., пром. площадка 3 РУ, склад № 24.		
Условия поставки		Склад Покупателя.		
Источник финансирования закупки		Собственные средства ОАО «Беларуськалий»		
Ориентировочная стоимость		730 базовых величин.		

предмета закупки	
Сведения о процедуре закупки	
Требования к организациям и физическим лицам, включая индивидуальных предпринимателей, которые могут быть участниками процедуры	Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также в случаях, установленных в части третьей пункта 9 Порядка закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», в целях соблюдения приоритетности закупок у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей). Участником не может быть организация: • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: • участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара; • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности;
Расчет цены предложения	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.

Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего заявленным техническим характеристикам	– наименьшая цена – 100 %; – предложения, не соответствующие требованиям заказчика, исключаются из рассмотрения; – участником может быть представлено предложение как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно. Обязательно предоставление предложения в полном объеме по каждому лоту.
Обязательные условия договора	1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Для резидентов РБ: цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и учетной политике предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием продукции, и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить ее доставку Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением этого условия, несет Продавец. В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца включительно последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку. 5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад «Покупателя». Подтверждением даты поставки является отметка на ТТН/CMR. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки. 6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Оплата за поставленную продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двухстороннем акте устранения претензий по количеству и комплектности продукции. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре. 8. Продукция должна быть изготовлена в соответствии с ГОСТом или ТУ производителя. 9. Гарантийный срок на товар: не менее 12 месяцев с момента ввода в эксплуатацию; 10. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя. 11. При выявлении недостатка продукции или продукции, несоответствующей условиям договора при приемке, до момента ввода в эксплуатацию, а также в течение гарантийного срока, вызов

представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и (или) по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в двухдневный срок после получения вызова для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, АКТ составляется и подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

12. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 дней с даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец уплачивает Покупателю пеню в размере 0,2% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

13. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец. Продавец обязуется в течение 30 календарных дней с даты получения счета возместить Покупателю все без исключения расходы (включая таможенные расходы, расходы по хранению) в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

14. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- паспорт;
- товарно-транспортную накладную;
- документы необходимые для таможенного оформления продукции в режим для внутреннего потребления по территории Республики Беларусь;

- справку Продавца о содержании драгоценных металлов в каждой единице товара (золота, серебра, платины и металлов платиновой группы);

- копию действующего сертификата (декларации) соответствия ТР ТС 004/2011 «О безопасности низковольтного оборудования»;

- копию действующего сертификата (декларации) соответствия ТР ТС 020/2011 «Электромагнитная совместимость технических средств».

15. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.14 поставка считается невыполненной, и срок оплаты Покупатель вправе отсчитывать с момента предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.14. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.14 является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

16. Продукция должна быть новой, не бывшей в эксплуатации, не ранее 2023 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

17. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) продукции в соответствие с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости, не поставленной продукции.

18. В случае поставки продукции производства иного

производителя, отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

19. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не предоставления или не своевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС продавец оплачивает покупателю штраф в размере суммы НДС, не подтвержденного электронным счетом-фактурой.

20. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.

21. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает покупателю любые убытки, возникшие у покупателя в связи с невыполнением Поставщиком требований по сертификации продукции.

22. Во всем, что не предусмотрено настоящим Контрактом стороны руководствуются действующим законодательством РБ.

23. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области в соответствии с правилами данного суда. Место рассмотрения дела – г. Минск. Применимое право – материальное право РБ.

24. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.

25. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

26. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пени в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.

Место и порядок представления предложения	Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре. При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод. Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку электрогидротолкателей» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО), или по email: mto@kali.by. Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – 07.05.2022г. 11 часов 00 мин.
Требования к оформлению технико-коммерческого предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.	I. Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы: 1. Заявление участника на участие в процедуре закупки оформления конкурентного листа, в котором указывается: – полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; – согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки; – подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; – обязательство заключить договор в течение 5 календарных дней со дня направления договора подписанного заказчиком; – экономическое обоснование отпускных цен (планируемый уровень рентабельности, %); – обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора». II. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: 1. Заявление участника о том, что он: – не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; – не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; – не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам; III. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы: 1. Копию действующего сертификата (декларации) соответствия ТР ТС 004/2011 «О безопасности низковольтного оборудования» 2. Копию действующего сертификата (декларации) соответствия ТР ТС 020/2011 «Электромагнитная совместимость технических средств». 3. Для участников, являющихся производителями: – копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ). – обязательство предоставить экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов) по требованию Покупателя. 3.2. Для участников, не являющихся производителем: – копия документа, подтверждающего, что участник является сбытовой организацией (официальным торговым представителем)

	производителя, выраженного в одной из следующих форм: – договор (соглашение) с производителем; – договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; – договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. – копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификат, паспорт, ТУ, иные документы). 3.3. Для юридических лиц – резидентов РБ – копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов РБ – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке). IV Коммерческое предложение должно содержать: – полное наименование предлагаемого товара, количество, его комплектность и цену за единицу. (Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.); – валюту платежа; – условия оплаты (с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении); – условия поставки (предпочтительно – склад покупателя г. Солигорск); – сроки поставки (количество дней после подписания договора); – гарантийные обязательства (не менее указанного в настоящем Приглашении); – срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней).
Конечный срок подачи предложения	Не позднее 07.05.2024г. 11 час. 00 мин. Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.
Иные сведения	1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений. Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно. 2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп,

	электронный документ, факсимильная связь и др.) 3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае: – отсутствия финансирования; – утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; – изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия. 4. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры закупки оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. 5. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный Поставщик признается отказавшимся от подписания договора. 6. Если выбранный Поставщик не подписал договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, заказчик вправе: – выбрать Поставщиком участника, предложение которого заняло второе место в оформлении конкурентного листа; – признать процедуру оформления конкурентного листа несостоявшейся либо повторно провести процедуру оформления конкурентного листа. 7. Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов). 8. В своей деятельности ответственное лицо по проведению процедуры закупки руководствуется приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №131 от 16.02.2022г.
--	---

Документация изложена на 8 страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Зам. начальника отдела ОЗО

Инженер отдела ОЗО

С.Н.Казак

В.Н.Мархотенко